

TheFlow 公共入札「2 か月事業化」パッケージ

入札事業を、最速で実装する。

公共入札参入のための体制構築を丸ごとパッケージ化。

1. サービス概要

公共入札の「事業化インフラ」を、2 か月で構築します。属人化しない仕組みを整え、社内で回せる状態に。

自社で試行錯誤する時間を買ひ、最短ルートで売上の柱を構築したい経営者様のためのパッケージです。

担当： 若林 凜

元自治体職員。主に市の教育委員会及び県の後期高齢者医療広域連合で、情報システムの新規導入・更改を、予算獲得から仕様書・審査基準作成、審査実施、契約締結、業務完了まで全て一人で取り仕切る経験を複数回持つ、官公庁案件獲得の専門家。応札側・受注側の視点も併せ持つ。

2. こんなお悩みを解決します

戦略なき参入が招く「落とし穴(典型的な失敗パターン)」を未然に解決します。

- ✓ 事務的ミスの頻発: 経験不足からの事務的なミスにより失格に。勝負の土俵にすら立てない状態を回避。
- ✓ 情報の海で溺れる: 応札案件を膨大な情報の中から手探りで探そうとして時間ばかりがかかり、担当者が疲弊する非効率を改善。
- ✓ 安牌ばかりで赤字: 自社が無理なくやれる、価格を下げれば取れそうな案件ばかりに応札し、利益が出ない悪循環を打破。

3. サービス内容

本サービスは、単なる「相談」や「アドバイス」ではありません。貴社が公共入札市場で継続的に収益を上げるために必要な「戦略」「判断基準」「業務フロー」を定義し、社内インフラとして構築するサービスです。

- ① 参入戦略: 狙う領域と進め方を整理し、参入ロードマップを策定。
- ② 判断基準: 案件選定で迷わない判断軸を確立。
- ③ 業務標準化: 属人化しない進め方を整え、継続できる仕組み作り。

4. 料金設定

80 万円(税別) / 88 万円(税込)

打合せ回数上限: 打合せ 60 分×8 回まで / 振り返り 60 分×1 回まで

5. ご利用の流れ

① ご相談

現状をお伺いし、本サービス導入の適否をお話しします。
(場合によっては、他のサービスをご案内する場合がございます。)

② ご契約

ご導入が決定したら、ご契約をお願いします。
ご契約後、実施スケジュールを決定します。

③ お支払い

料金は後払いです。
ただし、最後(9回目)の振り回り回を8回目から1月以上先に設定する場合は、8回目の終了後のご請求となります。

6. お問い合わせ

株式会社 TheFlow

E-mail: office@theflow.co.jp

URL: <https://theflow.co.jp/>

〒105-0004

東京都港区新橋二丁目 20 番 15 号
新橋駅前ビル 1 号館 6 階(新橋事務所)

〒154-0016

東京都世田谷区弦巻一丁目 14 番 10 号(本店所在地)